



onninen

Kesko kjøper Onninen

(Oslo 1. juni 2016) Kesko kjøper Onninen. – Dette vil styrke begge enhetenes konkurransekraft, sier den norske sjefen for Onninen, Endre Espeseth.

Kesko-konsernet, som fra før eier Byggmakker, kjøper Onninen til en verdi av €369 millioner. Overtagelsen ble i dag fullført etter godkjenning fra de europeiske konkurransemyndighetene.

Administrerende direktør i Onninen Norge, Endre Espeseth, er svært fornøyd. – Den nye konstellasjonen vil være en stor fordel for både Byggmakkers og Onninens kunder og samarbeidspartnere. Keskos virksomhet innen byggevarehandelen er en internasjonal suksesshistorie. Med Onninen på laget, et av Nord-Europas fremste konsern innen elektro- og VVS/VA-produkter, vil vi kunne se frem mot nye muligheter innen vår bransje. Vi leverer i dag omfattende løsninger for vare- og informasjonsflyt til blant annet elektrikerbedrifter, rørleggerbedrifter, entreprenører, industri, offentlig sektor. Vi står nå svært godt rigget for videre vekst, sier Espeseth.

Spår ytterligere vekst

Administrerende direktør i Byggmakker, Knut Strand Jacobsen, mener kjøpet av Onninen åpner nye muligheter for konsernet. – Selv om de fleste kundene vil kjenne oss igjen slik vi er i dag, som to ulike konsepter, betyr overtagelsen at vi nå med felles kunder og leverandører har muligheten til å tilby markedet et større spekter av produkter og tjenester. Mange av mulighetene ligger i å dele kunnskap, teknologi og ressurser mellom oss slik at vi kan forsterke det eksisterende tilbudet. Sammen kan vi også henvende oss mot bygg, anleggs- og eiendomsmarkedet på en helt annen måte. BAE-næringen er Norges største fastlandsnæring. Vi er ikke i tvil om at dette vil styrke vår gjennomslagskraft på dette markedet, sier Strand Jacobsen.

Byggmakker arbeider allerede målrettet med å styrke seg i det norske byggevaremarkedet, og kan se tilbake på en vekst på 8,4 prosent i første tertial mot markedets 5,5 prosent. Onninen har allerede en ledende posisjon innenfor installasjonsmarkedet i Norge. Både Strand Jacobsen og Espeseth mener den nye virksomheten er særlig viktig for deres videre satsning mot det profesjonelle markedet. – Vi står nå svært godt rigget for videre vekst. Vår ambisjon er at kombinasjonen av Kesko, Byggmakker og Onninen skal være grunnlaget for å gjøre oss til en av de ledende handelsaktørene i Norge og Europa, sier Strand Jacobsen.



Knut Strand Jacobsen i Byggmakker og Endre Espeseth i Onninen rigger seg nå for ytterligere vekst.

For nærmere informasjon, kontakt:

Knut Strand Jacobsen, administrerende direktør i Byggmakker.

Tlf. 45492010. E-post: knut.strand.jacobsen@byggmakker.no

Endre Espeseth, administrerende direktør i Onninen.

Tlf. 90927952. E-post: endre.espeseth@onninen.com

Fakta om Kesko, Byggmakker og Onninen:

Kesko er den femte største aktøren innen byggevarehandelssektoren i Europa, og inkluderer kjeder som Byggmakker, K-rauta, Rautia, Senukai og OMA. Selskapet opererer inne byggevarebransjen i Norge, Finland, Sverige, Estland, Latvia, Litauen, Russland og Hviterussland. Kesko omsatte i 2014 for €2,2 milliarder og har totalt omlag 9000 ansatte. I Norge er Byggmakker med sine 89 utsalgssteder og med omsetning på 6 mrd. kroner en av landets ledende byggevarekjeder.

Onninen er blant de ledende selskapene innen produkter og tjenester knyttet til velferdsteknologi og elektriske produkter i Skandinavia og Baltikum. Selskapet spesialiserte seg innenfor forretningsmarkedet og har omlag 150 enheter og 3100 ansatte i Norge, Sverige, Finland, Polen, Russland og de Baltiske Landene. Selskapet omsatte i fjor for €1,5 milliarder og i Norge for 2,3 mrd. NOK. Kjøpet inkluderer ikke Onninenes virksomheter innenfor stål eller de russiske datterselskapene.